



Die Kohlhammer eLibrary ist unser Angebot für Studierende, Forschende, Hochschulen und Institutionen. Hier bieten wir jederzeit und von überall einen benutzerfreundlichen Zugang zu unserem digitalen Buchprogramm. Von der Medizin bis zur Wirtschaft, von der Theologie bis zum Brandschutz – bei uns finden Interessierte maßgebliche Werke sowohl für Wissenschaft als auch Praxis. Viele davon zählen zur Standardliteratur in ihrem Fachbereich.

**Für unseren Vertrieb Buch und Zeitschriften suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:**

## Sales Manager eLibrary (m/w/d)

### IHRE AUFGABEN

- › Sie sind der primäre Ansprechpartner für Bibliotheken und Institutionen, aber auch für den in diesem Marktsegment tätigen Buchhandel
- › Sie vermitteln unsere Lizenzmodelle an Neu- und Bestandskunden und unterstützen diese bei technischen Fragen
- › Sie präsentieren die eLibrary vor Kunden und vertreten den Verlag bei einschlägigen Veranstaltungen im Bibliotheksumfeld
- › Sie erstellen individuelle Angebote und übernehmen die interne kaufmännische Abwicklung von Bestellungen unterstützt durch ein engagiertes Backup Team
- › gemeinsam mit der Vertriebsleitung entwickeln Sie neue marktgerechte Lizenzmodelle und erschließen neue Zielgruppen

### IHR PROFIL

- › Sie haben eine Ausbildung zum Buchhändler oder Bibliothekar und/oder ein Studium der Buchwissenschaft abgeschlossen
- › darüber hinaus verfügen Sie über einschlägige Berufserfahrung im Buchhandel, Verlagswesen oder in einer Bibliothek
- › Sie haben Freude daran, das breite Spektrum an Fachliteratur unseres Verlages über eLibrary Lösungen einem stetig wachsenden Kreis an Nutzerinnen und Nutzern zugänglich zu machen
- › Sie verfügen über eine hohe vertriebliche Kompetenz und verstehen es, die Bedarfe unserer Kunden zu erfassen und ihnen passende Lösungen anzubieten
- › ein gutes Einfühlungsvermögen und eine überzeugende Kommunikationsfähigkeit sind Ihnen zu eigen
- › Ihr persönliches Auftreten ist auf allen Ebenen sicher, professionell und seriös

### WIR BIETEN IHNEN

- › das professionelle Arbeitsumfeld eines modernen Fachverlages
- › ein breites Spektrum an Fachbereichen und ein breit gefächertes vertriebliches Betätigungsfeld
- › engagierten Support über ein Backup Team
- › eine leistungsgerechte Vergütung mit 13. Monatsgehalt und weitere Sozialleistungen wie betriebliche Altersvorsorge, Fahrrad Leasing, Firmenparkplatz, Essenszuschüsse, VVS Fahrtkostenzuschuss, optimale ÖPNV-Anbindung
- › flexible Arbeitszeitmodelle mit Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- › 30 Urlaubstage sowie Heiligabend und Silvester frei

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive eines Motivationsschreibens und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins.

## W. Kohlhammer GmbH

Personalwesen · Frau Lisa Schlegel  
Heßbrühlstraße 69 · 70565 Stuttgart  
Tel.: 0711 7863-7252 · E-Mail: [personalwesen@kohlhammer.de](mailto:personalwesen@kohlhammer.de)  
[www.kohlhammer.de](http://www.kohlhammer.de)